



Local Open Market Consultation Workshop – France

Mercredi 8 Mars 2023
Online



Co-funded by the COSME programme
of the European Union

Agenda

- 09.45** Accueil des participants
- 10.00** Mot d'introduction et présentation de l'événement
- 10.15** Présentation générale du projet européen RaDAR
- 10.30** Temps d'échange avec les participants (commentaires et questions)
- 10.45** Les besoins et problématiques identifiés sur le sujet de l'AMR
- 11.00** Temps d'échange avec les participants (commentaires et questions)
- 11.15** Le processus d'achat collaboratif transfrontalier et le calendrier prévisionnel
- 11.30** Temps d'échange avec les participants (commentaires et questions)
- 11.45** Prochaines étapes et réunions bilatérales
- 12.00** Temps d'échange avec les participants (commentaires et questions)
- 12.30** Conclusion et clôture de l'événement



Présentation générale du projet européen RaDAR



Co-funded by the COSME programme
of the European Union

La résistance antimicrobienne (AMR)

Le constat

L'AMR fait partie des **10 menaces sanitaires** les plus urgentes en 2019, selon l'OMS.

Dans le monde, en 2019, **plus de 1,2 million de personnes** sont décédées des suites directes d'infections bactériennes résistantes aux antibiotiques.

Si rien n'est fait, d'ici 2050, L'AMR tuera plus que le cancer.

Le coût financier des soins pour la société s'élève à plus de **1,5 milliards d'euros** en Europe.

Le besoin

Améliorer les outils et systèmes de détection rapide.

Dépister la résistance aux antibiotiques afin d'adapter les traitements et limiter la propagation.

Réduire les coûts pour les systèmes de santé et les pouvoirs publics.

Développer un système de reporting et de communication rapide pour accroître l'efficacité et la résilience de la lutte contre l'AMR.

Défini suite au plan « A European One Health Action Plan against Antimicrobial Resistance (AMR) » de 2017 et au programme EU-JAMRAI (Joint Action on Antimicrobial Resistance) de 2020.

Avant le projet RaDAR



Projet PCP

Achat public de R&D dans le but de:

Détecter rapidement les micro-organismes multirésistants (MDROs) dans l'enceinte des hôpitaux.

Améliorer l'utilisation des antibiotiques.

Réduire l'impact global et social des infections nosocomiales (IAH).

Le consortium

Acheteurs

- **Resah (Lead Procurer)** – France
- Institut catalan d’Oncologie (ICO) – Espagne
- Service de Santé Basque Osakidetza (OSAK) – Espagne
- Université de Naples Federico II - Département de Santé Publique (DisaP) – Italie

Supporting Entities

- AQuAS (Coordinateur) – Espagne
- INSERM – France
- INSME – Italie
- JERA – Grande-Bretagne
- BD-HRI – Espagne



L'Achat Public d'Innovation (PPI)

Marchés Publics

“Public procurement refers to the **purchase by governments and state-owned enterprises of goods, services and works**. As public procurement **accounts for a substantial portion of the taxpayers' money**, governments are expected to carry it out **efficiently** and with high standards of conduct in order to ensure **high quality of service delivery and safeguard the public interest.**”

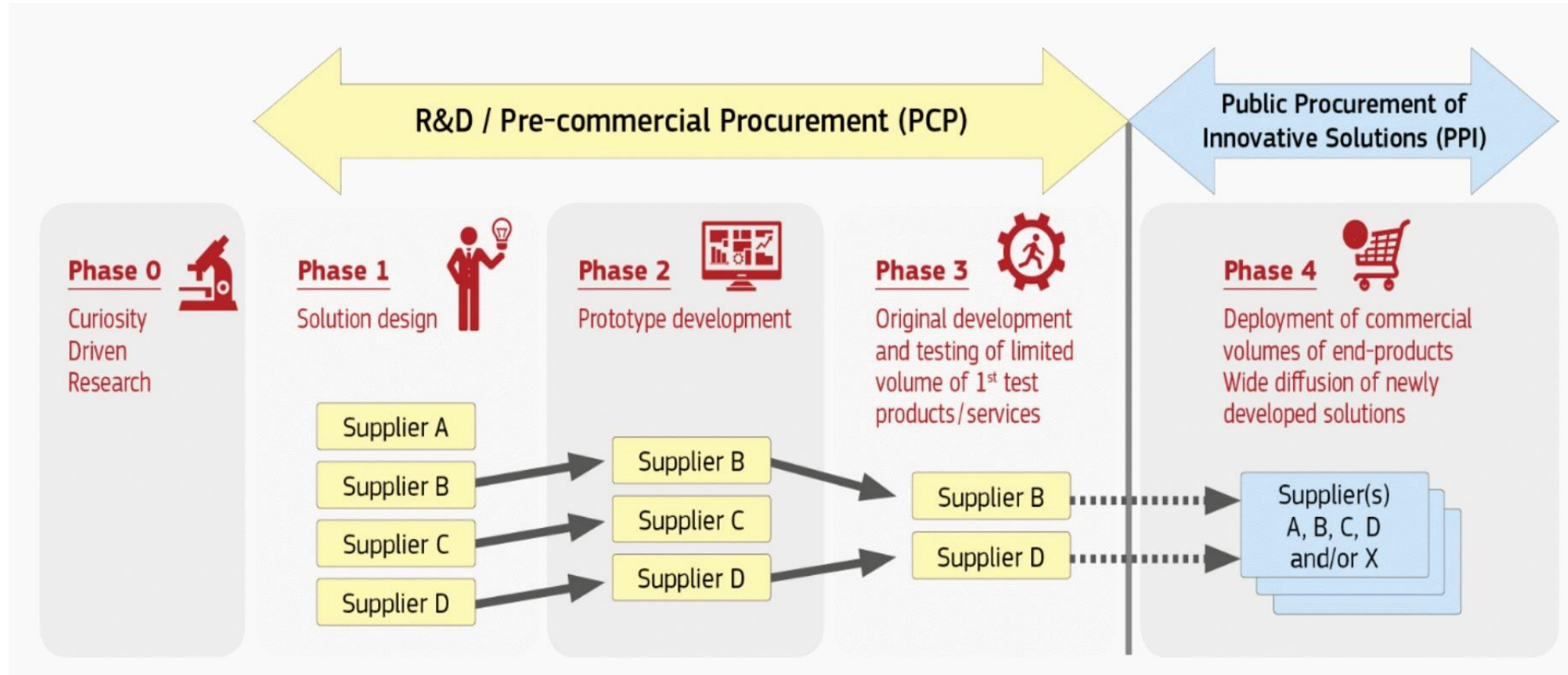
Source: OCDE

Innovation

« Une innovation désigne **un produit ou un processus (ou une combinaison des deux) nouveau ou amélioré** qui diffère sensiblement des produits ou processus précédents d'une unité et a été mis à la disposition d'utilisateurs potentiels (produit) ou mis en œuvre par l'unité (processus). »

Source: MANUEL D'OSLO 2018 © OCDE/UNION EUROPÉENNE 2018

Phase d'intervention d'un PCP et PPI



(Source: European Commission)

Positionnement d'un projet PCP et PPI sur l'échelle TRL

TRL 1 – observation

TRL 2 – formulation des concepts technologiques

TRL 3 – validation expérimentale du concept

TRL 4 – validation de la technologie (ex: en laboratoire)

TRL 5 – technologie testée et validée dans un environnement approprié (environnement industriel dans le cas de technologies habilitantes)

TRL 6 – démonstration de la solution dans un environnement approprié (environnement adapté à l'industrie dans le cas des technologies habilitantes)

TRL 7 – démonstration du prototype dans un environnement opérationnel

TRL 8 – système complet et qualifié

TRL 9 – système effectif ayant été testé (fabrication concurrentielle dans le cas de technologies habilitantes)

Recherche

Recherche industrielle – activité de la phase 1 d'un PCP

Développement expérimental - activités visées par les phases 2 et 3 d'un PCP

PPI

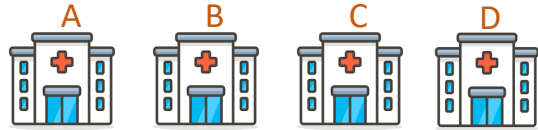
Les objectifs du projet RaDAR

Achat public de solutions innovantes répondant aux besoins des acheteurs du *Buyers Group*, qui doivent notamment permettre de **détecter et de diagnostiquer rapidement les agents pathogènes et l'AMR** dans le but de limiter leur propagation. Un **système de communication informatique** est également envisagé dans le but de **faciliter et accélérer le transfert d'information au sein de différents services d'un établissement**, permettant une réactivité et une action plus rapide à dès l'obtention des résultats d'un test biologique.

De par ces achats publics, le projet RaDAR souhaite contribuer à:

1. **Améliorer l'efficacité des traitements** et réduire la durée des soins grâce au diagnostic et au dépistage de la résistance aux antibiotiques, ce qui devrait permettre de réduire la durée de séjour prolongée des patients infectés, les coûts pour le système de santé et l'impact opérationnel.
2. **Réduire l'incidence des infections nosocomiales** provoquées par l'AMR et son impact sur le système de santé.
3. **Renforcer et accroître la résilience des systèmes de santé** en améliorant les résultats sanitaires et la numérisation de l'information.
4. **Faciliter l'accès des PME européennes aux appels d'offres et aux contrats publics**, notamment des appels d'offres qui seront publiés dans le cadre du projet RaDAR.
5. **Accélérer l'adoption des solutions innovantes sélectionnés** dans les établissements de santé, grâce notamment à des actions de communication et à l'implication de centrale d'achat au sein du *Buyers Group* du projet RaDAR, avec notamment le Resah.

Achat public collaboratif transfrontalier: le modèle RaDAR



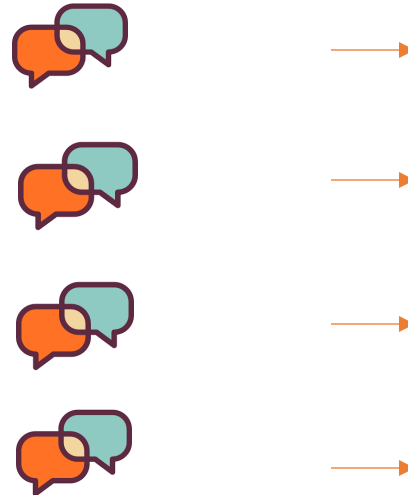
Phase préparatoire commune



Identification et définition commune des besoins

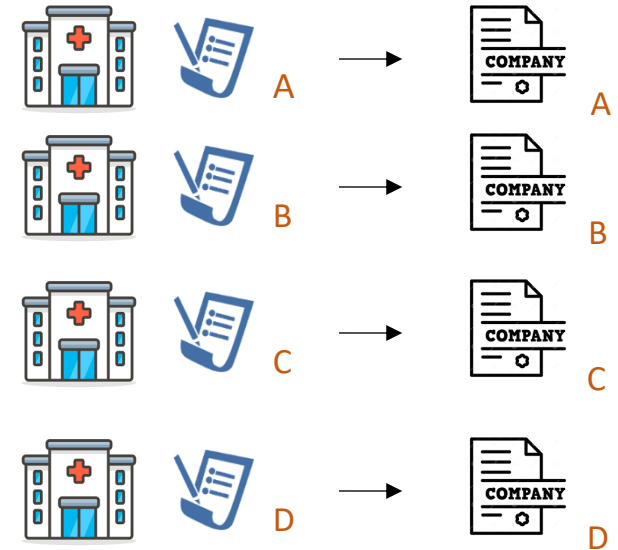


Sourcing commun au niveau européen



Appels d'offres individuels

Exécution des contrats coordonnée





Les besoins et problématiques identifiés sur le sujet de l'AMR



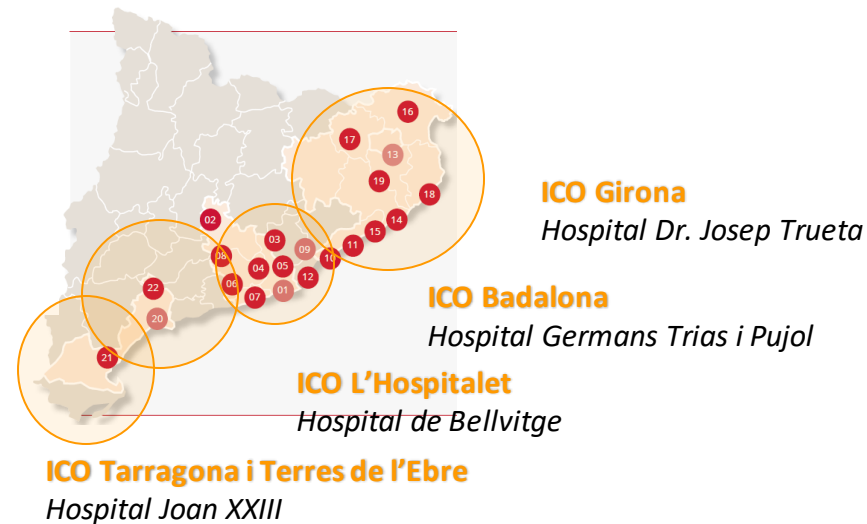
Co-funded by the COSME programme
of the European Union

Le Buyers Group

- **Resah (Lead Procurer) – France**
- Institut catalan d’Oncologie (ICO) – Espagne
- Service de Santé Basque Osakidetza (OSAK) – Espagne
- Université de Naples Federico II- Département de Santé Publique (DisaP) – Italie



L'institut Català d'Oncologia (ICO) est un **regroupement de centres publics** spécialisés dans la prévention, le soin, la formation et la recherche en cancérologie, répartis sur l'ensemble de la Catalogne. ICO est le centre de traitement contre le cancer de presque 45 % de la population catalogne.



ICO – Présentation du programme VINCat



*Healthcare-Associated Infections
Surveillance Programme*

73 hôpitaux

370 équipes de soins primaires

92 établissements de soins de
longue durée

EU-JAMRAI 2



Programme de surveillance sur:

- Les infections nosocomiales
- Les infections résistantes aux antimicrobiens
- La sensibilité aux antibiotiques

Prévention et lutte contre les infections.

Programme catalan de pilotage (PROACat).



ICO – Contexte



Patients onco-hématologiques –
Immunodéprimés.



Incidence élevée de l'AMR.



Laboratoire externe - dépendance et
augmentation du délai pour obtenir les
résultats.

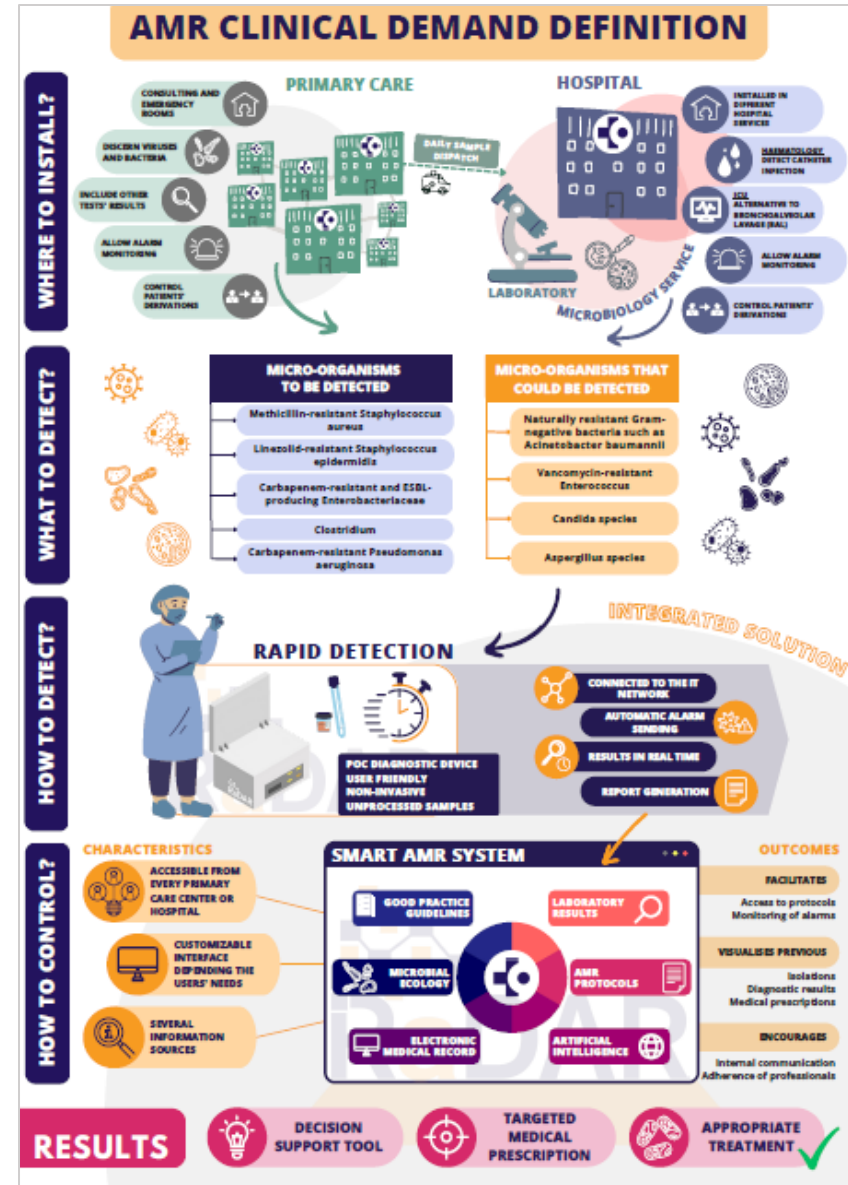


Le Service de Santé Basque, Osakidetza (OSAK), assure l'assistance médicale à la population du Pays basque : Environ 2 millions d'habitants. Il représente **les 37 hôpitaux et 160 centres de soins du Pays Basque**. Il possède ses propres laboratoires de microbiologie.

OSAK – Contexte



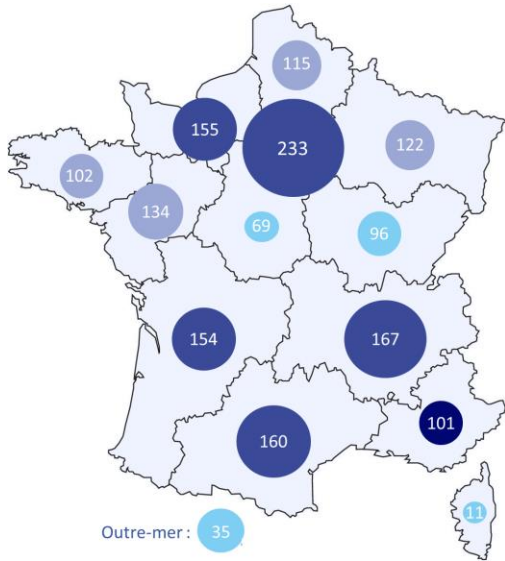
Carte du pays basque: Système de santé Osakidetza





Le Resah est un groupement d'intérêt public (GIP) dont l'objectif est d'**appuyer la mutualisation et la professionnalisation des achats** des pouvoir adjudicateurs agissant sur le secteur sanitaire, médico-social et social, publics et privés non lucratifs, afin qu'ils **améliorent leur performance individuelle et collective.**

Agit sur l'ensemble du territoire Français.



1900
Bénéficiaires

11
Filières achats

2 Md€
Volume achat 2022

Etablissements sanitaires	45%
EHPAD	20%
Autres (CCAS/CCIAS, SDIS, collectivités territoriales...)	35%

- Médicaments
- Dispositifs médicaux
- Laboratoires
- Biomédical
- Equipements généraux
- Hôtellerie
- Bâtiment et énergie
- Transports et véhicules
- Services généraux
- Informatique
- Prestations générales

700
Fournisseurs
(40% TPE/PME)



Supporting entities – CHU de Limoges et l'Inserm



- Centre hospitalier universitaire français
- 2000 lits
- 6000 employés
- 1 millions d'habitants

Inserm

La science pour la santé
From science to health

- Institut national de la santé et de la recherche médicale
- Dépendant du Ministère français de la santé et de la recherche
- 256 unités de recherche
- 8500 salariés



UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI NAPOLI
FEDERICO II

Dipartimento di Sanità Pubblica

Le département de santé publique de l'université de Naples Federico II (DisaP) est spécialisé dans la **recherche et l'implantation de solutions innovantes dans les domaines de la sécurité sanitaire et de la prévention des maladies**. Il fournit aux agences de santé locales, aux hôpitaux et à d'autres organisations publiques et privées **des prestations de services** notamment dans la **surveillance de l'environnement microbiologique en lien avec la protection de la santé des travailleurs**.

DisaP – L'environnement

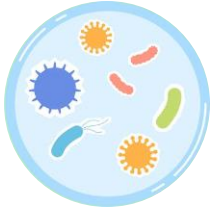


Hôpital universitaire Federico II – Hôpital général avec laboratoire interne

Trafic des deux hôpitaux

Admissions de patients hospitalisés	~23.000
DH admissions	~34.000
Jours d'hospitalisation	~158.000
DH Accesses	~106.000
Services ambulatoires	~540.000

Une approche par les besoins I



Détection rapide et précise

1

Identification des microorganismes, du génotype et/ou phénotype de résistance.

2

Où intégrer la solution ?

Point of Care / Laboratoires / Centres de soins de santé primaire

3

Facile à intégrer dans les routines des professionnels (conduite du changement)

POC: confirmation et contrôle par les laboratoires centraux - système de réseau



Outil digital de gestion de l'AMR

1

Transmission en “temps réel” des résultats des tests biologiques afin de diminuer le temps d'attente.

2

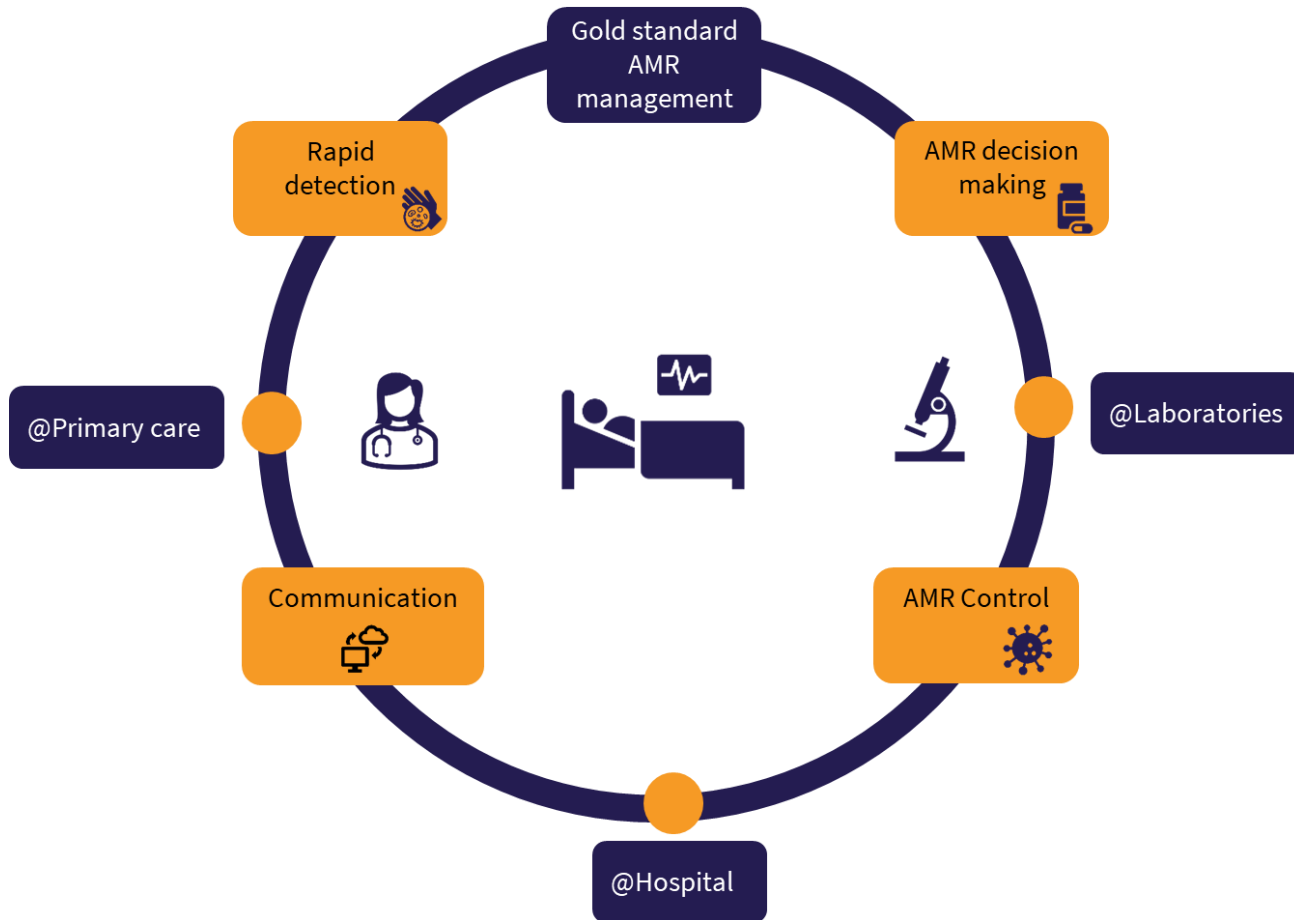
Intégration dans le travail clinique et communication avec les systèmes informatiques existants dans les hôpitaux.

3

Faciliter la prise de décision et améliorer la gestion.

*Cliniciens / équipes de contrôle des infections
Laboratoires de microbiologie*

Une approche par les besoins II



Flexibilité pour pouvoir détecter de nouveaux micro-organismes / résistances

The following are the priority micro-organisms

- *Acinetobacter baumannii*, carbapenem-resistant and similar Gram negative naturally resistant bacteria
- *Pseudomonas aeruginosa*, carbapenem-resistant
- *Enterobacteriaceae*, carbapenem-resistant, ESBL-producing
- *Enterococcus* vancomycin-resistant
- *Staphylococcus aureus*, methicillin-resistant, vancomycin-intermediate and resistant
- *Klebsiella pneumoniae*
- *Clostridium difficile* and related species
- *Aspergillus* species
- *Candida* species



Le processus d'achat collaboratif transfrontalier et le calendrier achat prévisionnel



Co-funded by the COSME programme
of the European Union

Le Buyers Group du projet RaDAR

ACHETEUR PRINCIPAL



resah



MEMBRES DU BG



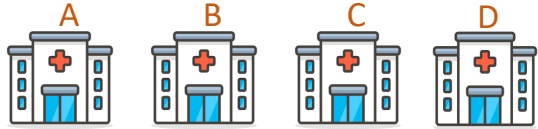
Salut/ICO
Institut Català d'Oncologia



Osakidetza



Achat public collaboratif transfrontalier: le modèle RaDAR



Phase préparatoire commune



Identification et définition commune des besoins



Sourcing commun au niveau européen



Appels d'offres individuels

Exécution des contrats coordonnée



A



A



B



B



C



C



D



D



Pourquoi un achat collaboratif transfrontalier et non conjoint ?

1

Différentes pratiques et besoins concernant l'AMR

Dans ce domaine, il est impossible que chaque membre du Buyers group ait le(s) même(s) besoin(s).

2

Limiter les contraintes que peuvent engendrer le multilinguisme

Avec 3 pays différents représentés (France, Espagne et Italie), la traduction aurait été trop compliquée à gérer, pour le groupe d'acheteurs, pour les fournisseurs mais aussi pour les utilisateurs finaux.

3

Faciliter l'accès aux PME

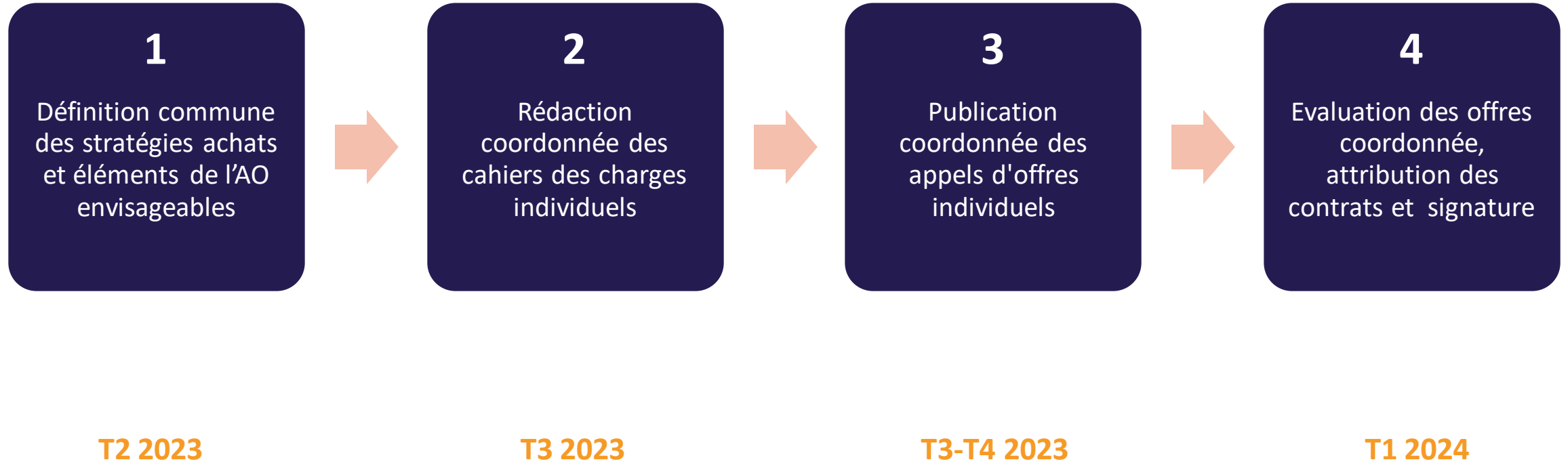
La réalisation d'un appel d'offres commun entre 4 acheteurs venant de 3 pays européens n'est pas avantageuse pour les PME. Dans ce cas de figure, le marché et le périmètre sont trop larges.

4

Faciliter la phase d'exécution du contrat

L'exécution au niveau national/local permet une meilleure relation entre l'acheteur et le(s) fournisseur(s).

Le calendrier prévisionnel



Principales caractéristiques des appels d'offres RaDAR

1 Buyers Group, 4 appels d'offres mais un calendrier commun

Chaque acheteur lancera son propre appel d'offres tout en suivant le même calendrier que les autres acheteurs du Buyers Group.

1 Buyers Group, 4 appels d'offres individuel mais avec un besoin commun (80%)

Chaque acheteur lancera son propre appel d'offres sur la base d'un ou plusieurs besoins communs, tout en tenant compte des spécificités locales.

4 Offres Individuelles publiées, chacun dans sa langue locale

Chaque acheteur membre du Buyers Group lancera son propre appel d'offres dans sa langue locale (français, espagnol et italien).

Des appels d'offres avec un accès facilité pour les start-ups et les PME

Un « manuel d'appel d'offres » spécifique sera créé afin de faciliter la participation des start-ups et des PME.

*En outre, la durée minimale de publication des appels d'offres sera de **60 jours**, voire plus.*

Les budgets achat indicatifs du *Buyers Group RaDAR*

PARTENAIRES	BUDGET D'ACHAT	CONTRIBUTION CE
RESAH	900 000 €	270 000 €
OZAKIDETZA	500 000 €	150 000 €
UNINA	150 000 €	45 000 €
ICO	825 000 €	247 500 €
TOTAL	2 375 000 €	712 500 €

30% du budget total d'achat sera co-financé par la Commission européenne.

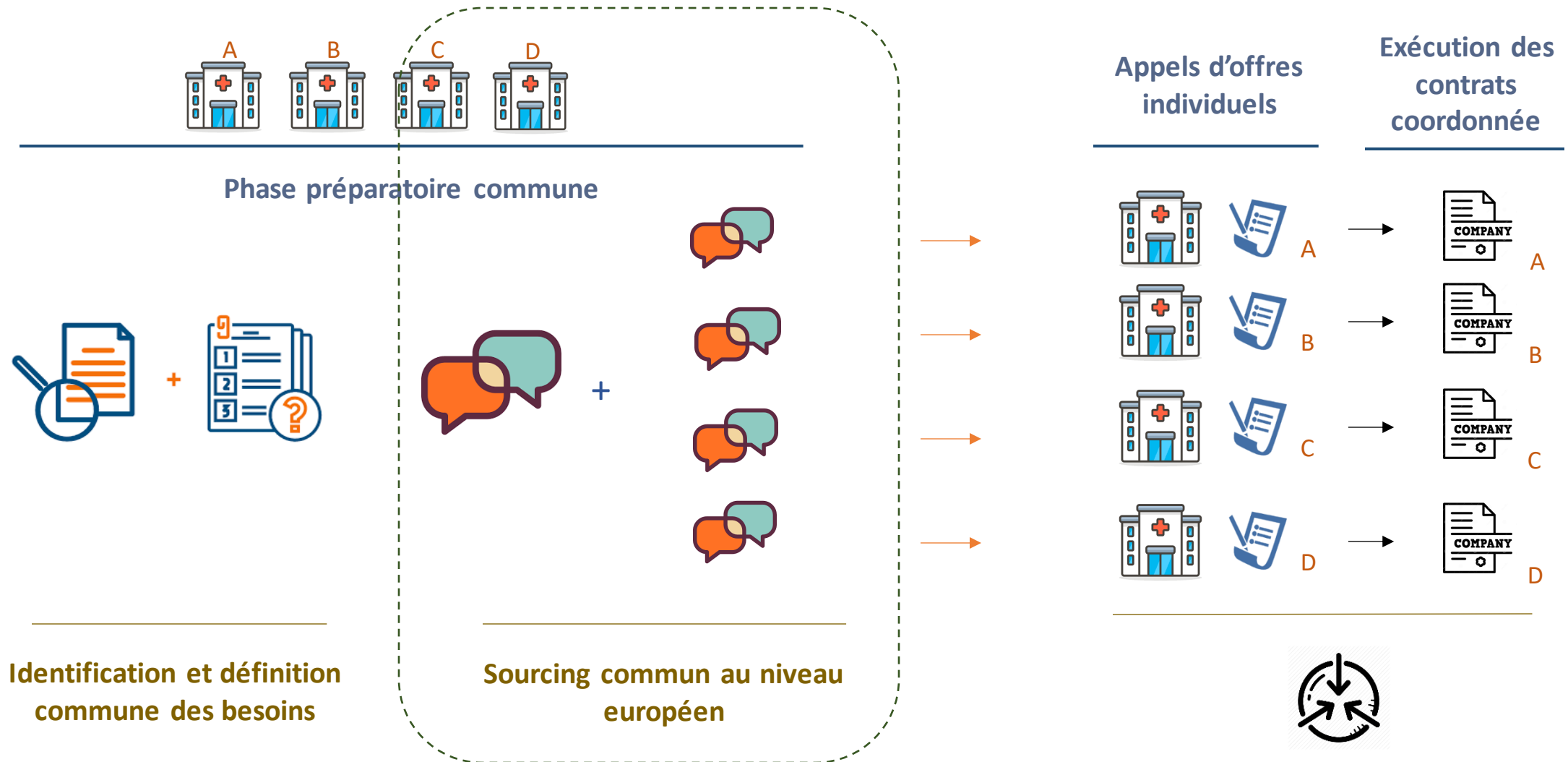


Prochaines étapes et réunions bilatérales

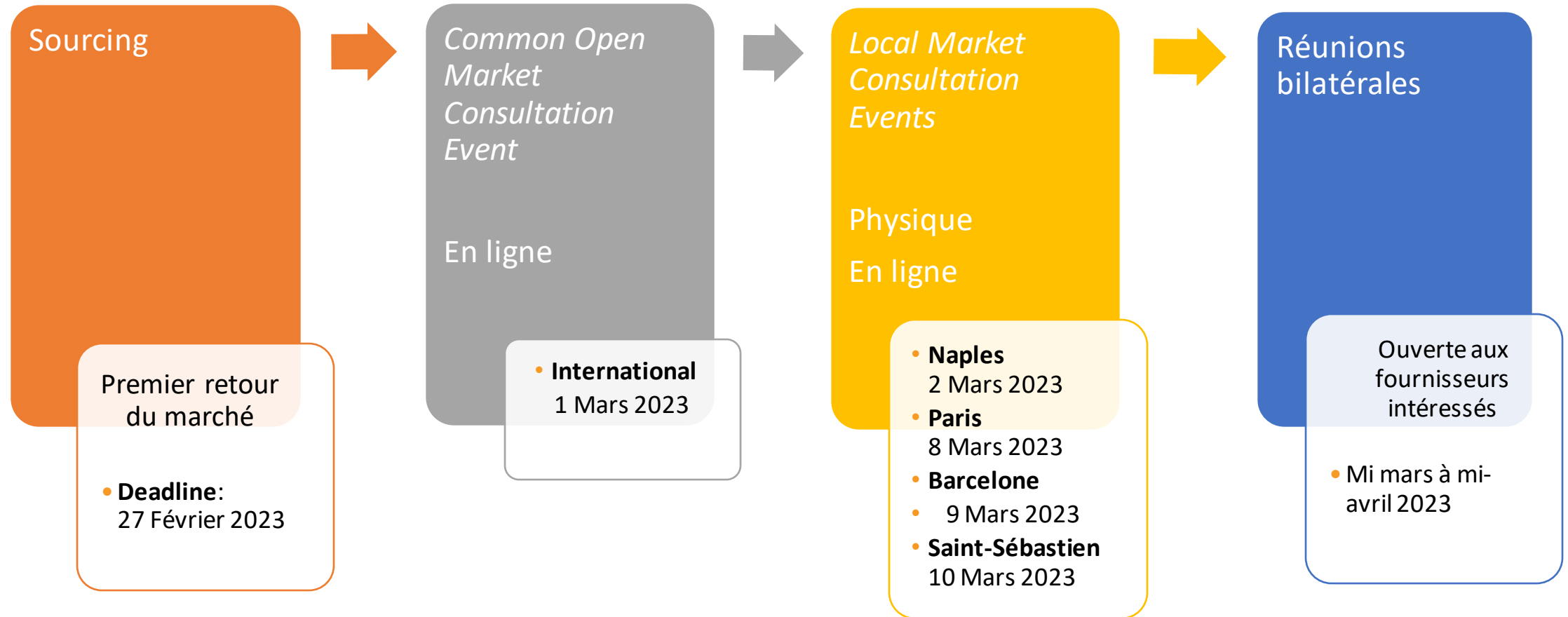


Co-funded by the COSME programme
of the European Union

Achat public collaboratif transfrontalier: le modèle RaDAR



RaDAR Market Readiness Assessment



Les réunions bilatérales

Afin de poursuivre le travail initié lors des OMC events, **des réunions bilatérales seront organisées entre des acheteurs représentants du *Buyers Group* et les opérateurs économiques intéressés.**

Objectif principal

Avoir une présentation détaillée des solutions proposées par les fournisseurs (réponses à quels besoins, caractéristiques innovantes, disponibilité, etc.) afin de permettre au Buyers Group de **bien connaître le marché actuel de l'AMR.**

Les réunions bilatérales

1 représentant du Buyer Group – 1 fournisseur

45 minutes à 1 heure (à définir)

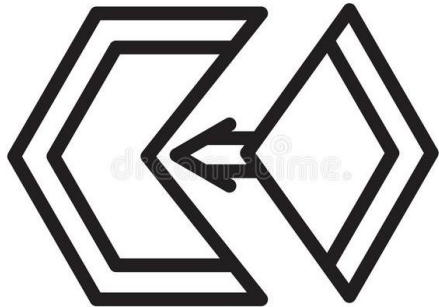
Anglais, Français, Espagnol ou Italien

Chaque fournisseur a le droit à un seul créneau.

Les réunions respecteront les **trois grands principes de la commande publique**: la liberté d'accès à la commande publique, l'égalité de traitement des candidats et la transparence des procédures.

L'outil de mise en réseau

Une fois la phase de consultation du marché terminée, le projet RaDAR a l'intention de mettre à disposition, sur le site du projet, **un outil de « réseautage »**.



Cet espace est créé pour **favoriser la communication et l'association entre fournisseurs intéressés par le projet RaDAR**, leur permettant ainsi de s'associer afin de répondre à toutes les exigences d'un ou plusieurs appels d'offres.

L'outil de mise en réseau vise à **identifier les meilleurs partenariats** sur la base de :

- ❖ Domaine(s) d'expertise
- ❖ Nationalité
- ❖ Taille de l'entreprise
- ❖ Profil détaillé

Restez informés !



LinkedIn



Twitter

www.radar-ppi.com



Co-funded by the COSME programme
of the European Union